



El **Coaching Estratégico** es un servicio a medida para acompañar a empresario/as a tomar las decisiones correctas en cualquier ámbito de la empresa para asegurar su crecimiento sostenido.

Uno de los síndromes del empresario "solitario" es que en muchas ocasiones debe tomar decisiones completamente solo, en temas que no puede consultar con sus subordinados. Como coach estratégico, he visto a empresarios a los que les costaba tomar decisiones solos. En todos los casos, he comprobado la eficacia y conveniencia de estar acompañado en estos momentos.

## ¿A quién va dirigido el Coaching Estratégico?

- Empresarios y directores generales de pymes.
- Emprendedores de startups o profesionales en reinversión.
- Directivos de departamentos.
- Consultores empresariales.

## Beneficios del Coaching Estratégico

- Alcanzar objetivos empresariales lo más rápido posible.
- Profesionalizar la gestión empresarial en las áreas requeridas.
- Contrastar alternativas frente a las decisiones más relevantes de la empresa.
- Disfrutar más en la dirección de la propia empresa.
- Conseguir aumentos significativos en la facturación y en la rentabilidad del negocio.

## Testimonios

*"Albert es alguien totalmente recomendable para apoyarte en temas empresariales, ya sea de crecimiento como de orientación. Es muy profesional y organizado, metódico con su trabajo, con las ideas muy claras y directas, sin tapujos innecesarios. Por todo ello, es un placer contar siempre con su colaboración".* Lourdes Santisteban - Director & Co-Founder AVALANDING

*"A menudo nuestro día a día nos dificulta ver con cierta perspectiva. Compartir mi experiencia diaria con Albert ha sido un potente catalizador para poner en marcha un proceso de mejora y cambio en JVV Grup y, al mismo tiempo, disfrutar de su aportación y experiencia."* Jordi Verdaguer - CEO de JVV GROUP

# Coaching Estratégico

## ¿En qué consiste el Acompañamiento directivo?

Sobre todo, consiste en «estar», acompañando de forma proactiva, con esta metodología:

- Fijaremos la situación inicial y formularemos el reto a conseguir en un trimestre.
- Estableceremos las métricas y objetivos.
- Definiremos la estrategia para conseguirlos.
- Concretaremos las acciones más eficaces a corto plazo.
- Realizaremos el seguimiento periódico hasta conseguir el reto.

El Coaching estratégico trata principalmente de realizar las preguntas adecuadas para que el empresario encuentre sus propias respuestas a los retos planteados.

El programa se estructura en paquetes de acompañamiento trimestral, renovables por trimestres. La operativa práctica del Coaching Estratégico es la siguiente:

- Una reunión presencial para fijar sus objetivos.
- Sesiones online quincenales por Zoom.
- Seguimiento ilimitado por email y teléfono.
- Todo esto para estar acompañado en todo momento.

## Posibles temas del Coaching Estratégico

En función de la situación inicial y de los objetivos a conseguir, el acompañamiento se realizará a demanda del empresario/a en alguno de estos temas o los que le preocupen en el día a día:

1. **Estrategia:** Propósito, valores, foco de productos y mercados, posicionamiento, etc.
2. **Equipo:** Estructura del organigrama, definición de roles, comunicación e implicación del equipo.
3. **Clientes/MK/Comercial:** Rentabilidad de clientes; adquisición, fidelización y recuperación.
4. **Valor de los productos y servicios:** Portafolio, valor para los clientes, rentabilidad de los productos.
5. **Operaciones:** Proceso de generación; capacidad de producción y cuellos de botella.
6. **Innovación:** En eficiencia, en productos y servicios o en nuevos modelos de negocio.
7. **Internacionalización:** Diferenciación; selección de países y partners internacionales.
8. **Indicadores y prioridades:** KPIs claves del negocio; objetivos a largo y corto plazo.
9. **Resultados y finanzas:** Cuenta de resultados y balance; rentabilidad y tesorería.
10. **Propiedad:** Inversión, sucesión, venta, adquisiciones o fusión de la empresa a largo plazo.

## ¿Quién soy?

Soy Albert Campi. Después de 25 años dirigiendo empresas (mayoritariamente pymes industriales), en 2014 empecé como asesor empresarial. En 2016 me certifiqué como Executive coach ACTP por la ICF y en 2019 como Coach de equipos. Con muchas horas de coaching y asesoramiento activo, he acompañado a muchos empresarios, directivos, emprendedores y profesionales a conseguir sus retos.