



Mentoring a professionals és un servei a mida per ajudar persones que volen fer un canvi de rumb professional i començar, o continuar, el seu projecte com a autònom en qualsevol sector d'activitat.

Començar un nou camí com a professional autònom no és fàcil. Jo ho he pogut comprovar des del 2014, quan vaig iniciar el meu camí com a coach estratègic. I he après tant dels meus mentors, cursos, lectures, així com dels meus errors i encerts, que ja he fet de mentor a professionals que volen accelerar les seves vendes i ingressos en la seva nova activitat.

Adreçat a:

- Professionals en reinvenió.
- Consultors i assessors en qualsevol sector d'activitat.
- Professionals lliures com advocats, arquitectes, psicòlegs, coaches, etc.
- Emprenedors de startups.

Beneficis del Mentoring a professionals

- Et centraràs en els teus talents naturals i fortalezes.
- Enfocaràs cap als segments de clients que ja coneixes per endavant.
- Dissenyaràs els productes o serveis que millor saps fer.
- Aprenderàs a aconseguir els primers clients.
- Realitzaràs les primeres vendes, lliurant el teu producte o servei.
- Cobraràs de manera justa pel valor afegit que aportes.
- Aconseguiràs a la facturació i millorar la rendibilitat del teu negoci.

Testimonis

"Albert és un excel·lent mentor i coach amb eines i experiència d'alt i ràpid impacte en el dia a dia i amb visió de futur. Està sent una gran experiència tenir un company de viatge com Albert!" Gabriel Bestard - Serial Entrepreneur, CEO, Consultant, Coach & Mentor

"Albert em va ajudar, a través de les diferents sessions de mentoring, a alinear totes aquelles idees que de forma caòtica flotaven en la meva ment. D'aquesta manera vaig poder plasmar ordenadament un procés d'avanç professional." David Trullols - Consultor i promotor immobiliari

El programa Mentoring a professionals

Consisteix a ajudar el professional autònom a aconseguir un model de negoci que li porti la satisfacció i els ingressos que es mereix.

- Fixarem la situació inicial i els reptes a aconseguir en un trimestre.
- Aprofundirem en els talents naturals del professional emprenedor.
- Definirem el focus de clients preferents.
- Dissenyarem els productes o serveis a oferir.
- Establirem les estratègies per aconseguir els clients adequats.
- Farem un seguiment de les ofertes i les vendes.
- Farem un seguiment dels ingressos i dels reptes establerts.

El programa s'estructura en paquets de mentoring trimestral, renovables per trimestres. L'operativa pràctica del Mentor de professionals és la següent:

- Una reunió inicial per fixar els reptes.
- Sessions online quinzenals per Zoom.
- Plantilles de treball pràctiques per accelerar i simplificar el procés.
- Seguiment il·limitat per email i telèfon, per marcar el ritme entre sessions.
- Tot això per estar acompanyat en tot moment.

Possibles temes del Mentoring

En funció de la situació inicial i dels objectius a aconseguir, el mentoring inclourà algun o diversos dels aspectes següents:

1. Autoconeixement dels talents naturals.
2. Exploració de les necessitats dels clients preferents.
3. Generació del model de negoci.
4. Disseny de la proposta de valor.
5. Màrqueting analògic i digital.
6. Atracció comercial de clients.
7. Elaboració de propostes.
8. Lliurament del producte o servei.
9. Cicle de facturació i cobrament.
10. Qualsevol altre tema que sigui rellevant per a l'èxit del projecte.

Parlem?

En una primera conversa podrem fixar els objectius que et plantejges pel teu nou repte professional. Aleshores podré plantejar-te un sistema de treball i un pressupost perquè la inversió et resulti altament rendible.



Qui sóc?

Sóc Albert Campi. Després de 25 anys dirigint empreses (majoritàriament pimes industrials), el 2014 vaig començar com a coach estratègic. Des d'aleshores, amb l'ajuda de mentors, cursos, seminaris, lectures, errors i encerts, he aconseguit tenir èxit en aquest camí com a professional autònom. El que em permet fer de mentor a altres professionals en reinvençió.