

Espiral de Creixement

**Per a què fer un
Pla Estratègic?**



Albert  Campi

Per a qui

Per a tu, empresari/a català si vols:

1. Delegar en el teu **EQUIP** a fi que no ho hakis de decidir tot
2. Posar **ORDRE** en el creixement desorganitzat actual.
3. Augmentar la **RENDIBILITAT** del teu negoci.

Albert  Campi

No obstant...

- No saps com **implicar** més els teus caps de departament.
- Et costa **confiar i delegar** sense perdre el control.
- Els “directius” **no assumeixen** les seves responsabilitats.

Albert  Campi

Beneficis d'un Pla Estratègic en equip:

1. **Implicaràs** l'equip directiu en l'estratègia.
2. Definiràs breument els **rols** dels caps de departament.
3. Tindràs els **indicadors clau** (KPI) de cada àrea.
4. Prioritzaràs els **objectius** trimestrals (OKR).
5. Fareu les **mínimes reunions** productives.
6. I tot de forma **senzilla i pràctica**.

Albert  Campi

Ara trasllada't mentalment a un futur no gaire llunyà

Per exemple d'aquí un any.

- Comprova com ha augmentat la **implicació** del teu equip.
- Imagina't que aquests directius ja **prenen decisions**.
- Visualitza com el quadre d'indicadors ha posat **ordre**.
- Imagina't fent **poques reunions**, ràpides i eficaces.

Albert  Campi

Segueix mentalment en un futur no gaire llunyà (2)

- Comprova com ha pujat la facturació i el **benefici**.
- Pensa en tot el **temps que has recuperat per a tu** per:
 - Millorar **l'estratègia**
 - Impulsar la **innovació**
 - Fer més **esport**
 - Estar més amb la **família**
 - Anar de **vacances** tranquil



Albert  Campi

El meu cas

Quan jo ho vaig intentar al 1997
tampoc pensava que fos possible.

Em van promocionar a CEO d'una
empresa industrial.

Durant quasi tres anys quasi em
deixo la salut per intentar tirar del
carro decidint massa coses.



Foto de l'any 1997

Albert  Campi

El meu cas (2)

Fins que vaig demanar ajuda a un consultor que em va dir:

- Has d'aprendre a delegar en el teu equip directiu.
- I com es fa això? , vaig preguntar.
- Doncs fent un pla estratègic en equip.
- Jo no vull un totxo inútil per tenir en un calaix.
- Vas equivocat. En una PIME fer i implementar un pla estratègic es **fàcil, ràpid i molt pràctic.**

Albert  Campi

El meu cas (3)

Efectivament en el primer pla estratègic 2001-2003 vàrem triplicar la facturació. I en el pla 2004-2006 vàrem doblar el % d'EBITDA. 

I el més important. En un ambient fantàstic d'implicació de l'equip, amb alegria. 

A partir de 2007, en totes les pimes industrials que he dirigit i, des de 2014, en totes les que he assessorat, he acompanyat en la implementació real de plans estratègics en només sis mesos.

Albert  Campi

Llibre

He escrit un llibre del meu mètode:

ESPIRAL DE CREIXEMENT

"Guia pràctica per implementar un Pla Estratègic amb el teu equip directiu".



Albert  Campi

El meu lloc web albertcampi.com



Clients ▾

Serveis ▾

Llibre

Tallers

Vídeos

Blog

Qui sóc ▾

Contacte



Coach estratègic

**Acompanyo empresaris a
créixer en equip i en ordre**

RESERVA UNA CONVERSA

El meu perfil de LinkedIn



Vols fer un Pla Estratègic en equip a la teva empresa industrial?

Creixeràs en equip, en ordre i en rendibilitat.

Coach Estratègic

Albert  Campi



Albert Campi (Coach estratègic)

Acompanyo empresaris a créixer en equip, en ordre i en rendibilitat. Ajudo a implementar plans estratègics a pimes industrials amb els equips directius, de manera pràctica i àgil en 6 mesos. Delegaràs més i viuràs millor

Sant Cugat del Vallès, Catalunya, España · [Información de contacto](#)

[10.362 seguidores](#) · [Más de 500 contactos](#)



Espiral de Creixement



IESE Business School - University of Navarra

Errors o creences limitants

1. Creus que fer un Pla Estratègic no es per a pimes
2. Imagines que es impossible fer-ho amb el frenètic dia a dia.
3. No has formalitzat un vertader equip líder / directiu.
4. No creus en els quadres de comandaments amb indicadors.
5. No vols “cedir” poder perquè no confies prou en la teva gent.
6. Penses que podràs seguir fent de tot encara que l'empresa creixi.
7. Creus que la rendibilitat només depèn de tu.

Albert  Campi

Mètode ESPIRAL DE CREIXEMENT per implementar un pla estratègic amb el teu equip directiu

El meu sistema consta d'aquests passos:

1. Definirem **l'equip directiu** per fer junts tot el procés
2. Buscarem el **marge** per productes/serveis i clients.
3. Potenciarem els **productes i clients més rendibles**.
4. Compartirem **l'essència estratègica** de manera sintètica.

Albert  Campi

Mètode ESPIRAL DE CREIXEMENT per implementar un pla estratègic amb el teu equip directiu (2)

5. Impulsarem la **innovació** transversal de forma visual.
6. Definirem les **5 responsabilitats** dels membres de l'equip directiu.
7. Concretarem els **indicadors (KPI)** que realment siguin útils.
8. Prioritzarem els **objectius trimestrals (OKR)**.
9. Revisarem els **processos** que calgui millorar.
10. Fareu **reunions mensuals molts àgils** de l'equip directiu.

Vols construir aquest sistema amb mi?

1. Implicar més el teu **equip** directiu?
2. Posar més **ordre** a la teva empresa?
3. Millorar la **rendibilitat**?

Però no t'enganyis...haureu de treballar una miqueta per implementar un pla estratègic

- Haureu de buscar les dades i pensar una mica.
- Caldrà un entrenament perquè feu les coses a temps
- El mètode ESPIRAL DE CREIXEMENT permet fer-ho fàcil i ràpid.
- El primer dia entrego el llibre i plantilles a tots els assistents.
- Cada reunió presencial o online té un guió per anar més ràpid.

Albert  Campi

Per això no treballo amb tothom

Només amb els empresaris o empresàries que sé que puc ajudar.
En concret:

1. Ets un empresari/es d'una pime industrial de fabricació, distribució o instal·lació de productes tècnics, enginyeries i empreses de software. (On tinc experiència)
2. Dirigeixes una empresa de propietat familiar. (Jo també vinc d'empreses familiars)
3. Tens entre 10 i 50 treballadors. (Es quan cal fer un equip directiu eficient)

Albert  Campi

Per això no treballo amb tothom (2)

4. Feu un producte o servei d'alt valor afegit.
5. Estàs cansat/da de treballar tant per tan poc resultat.
6. Estàs disposat a invertir per posar ordre a la teva pime.
7. Et deixes assessorar i vols aprendre.
8. Ets conscient que implementar un pla estratègic requereix una mica de temps i esforç.

Albert  Campi

Reserva la sessió estratègica gratuïta

Fes clic en el botó vermell per agendar una videotrucada i veure si et puc ajudar o no.

Serà el primer pas per implementar un pla estratègic en equip en 6 mesos.

Reserva la sessió si compleixes els criteris. T'espero! 😊

Reserva la sessió
estratègica

Albert  Campi

